



FORTINET®

Welcome Kit

**Proteggi i dati da ogni
attacco e gestisci la
rete dei tuoi clienti,
attraverso la visibilità
e il controllo totale.**

LO SCENARIO

La crescente connettività digitale delle imprese, attraverso la rapida proliferazione di dispositivi mobili, dell'IoT (Internet of Things) e degli ambienti multi-cloud, ha eroso i confini delle reti moderne, rendendole più difficili da gestire e più vulnerabili alle minacce esterne. Allo stesso tempo, le reti subiscono attacchi informatici sempre più rapidi e sofisticati.

Proteggersi adeguatamente è un'esigenza a cui ormai nessuna azienda può permettersi di restare insensibile. Basti pensare che le perdite legate ai soli attacchi ransomware sono stimate per il 2019 a toccare gli 11.5B\$, colpendo indistintamente grandi, piccole e medie imprese.

A fronte di questa trasformazione digitale è necessario disporre di risposte all'altezza, soprattutto per la sicurezza:

In infrastrutture sempre più frammentate, dotarsi di soluzioni diverse, sviluppate da vendor differenti a seconda del caso, non è conveniente. La strategia vincente è quella della semplicità!

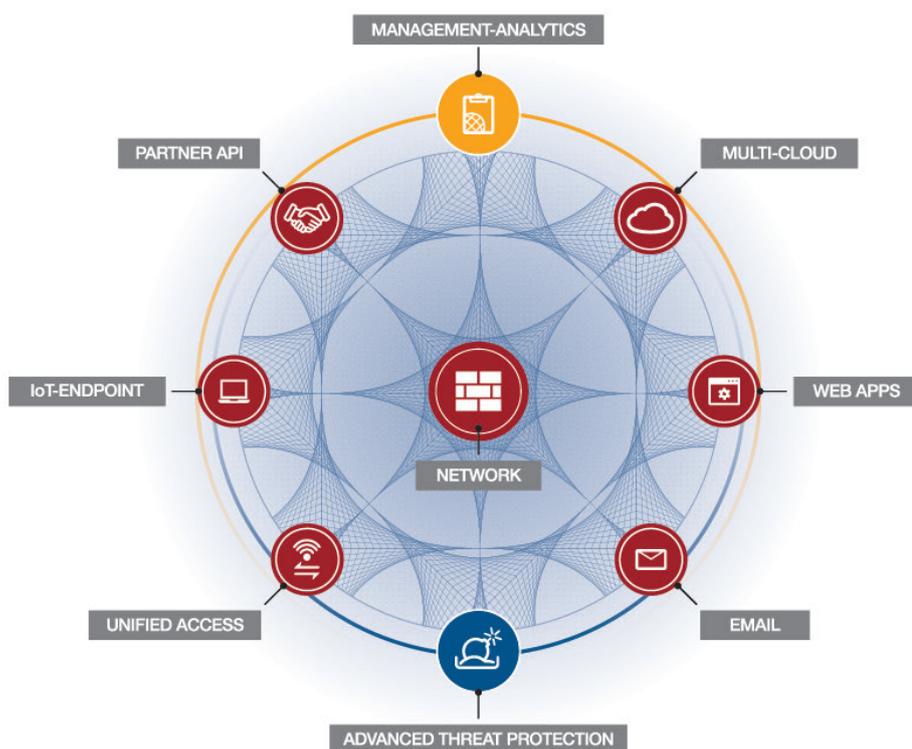
Scegliere prodotti di un singolo vendor significa adottare un tessuto sinergico di oggetti che parlano la stessa lingua.

Questo permette di raggiungere una migliore visibilità sulla rete, rendendo più fluida la comunicazione tra i vari segmenti e velocizzando gli interventi di sicurezza. Aumenta inoltre drasticamente la semplicità di utilizzo e l'efficienza del troubleshooting, migliorando gli SLA garantiti.

LA SOLUZIONE

La Fortinet Security Fabric è la prima soluzione a fornire un approccio architetturale completo alla sicurezza

Fortinet, azienda leader globale della cyber-security attiva dal 2000, basa la propria ricerca su tre principi chiave: visibilità, integrazione e automazione. Il tessuto del Security Fabric avvolge ed unisce tutte le tecnologie tipiche di un'infrastruttura odierna, garantendo la sicurezza in contesti di networking, Multi-cloud, Web Application, Accesso, SD-WAN, con prodotti dedicati e sincronizzati.



WELCOME KIT

Per le piccole e medie aziende i contesti più critici sono quelli dell' **accesso sicuro** e della **visibilità** attraverso cui stabilire il **controllo totale**.

Il valore per i partner è rappresentato dalla duplice opportunità di diventare un unico punto di contatto per il proprio cliente e di contare su un unico **vendor**, che fornisce supporto e garantisce **SLA** di intervento attraverso gli strumenti di troubleshooting, management e reportistica, oltre alla **visibilità** e il **controllo totale**.

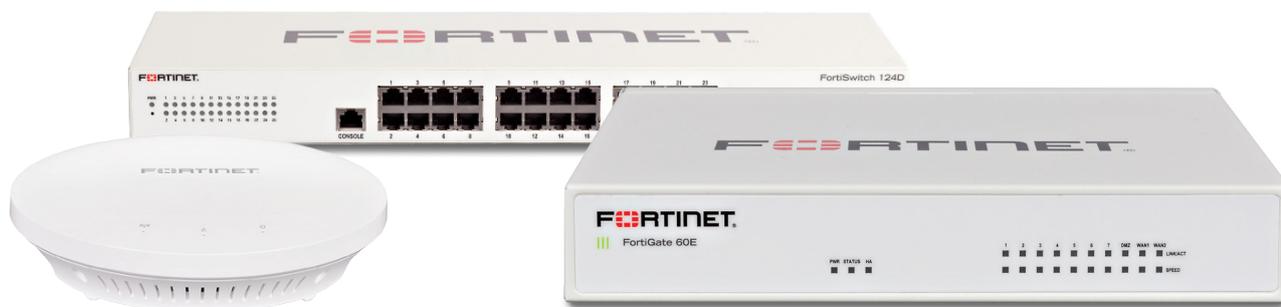
Fortinet, in collaborazione con Allnet.Italia, permette ai propri partner di ottenere a prezzi estremamente vantaggiosi gli elementi fondamentali

della Security Fabric. Welcome Kit è pensato per tutte le aziende partner che operano nel segmento della Security e che vogliono toccare con mano la soluzione semplice e completa, pronta per essere riproposta ai propri clienti.

Il Kit comprende

- un Fortigate 60E;
- uno switch 24 porte;
- un Access Point da interno.

In accordo con la filosofia del Security Fabric, i prodotti sono integrati e gestibili in modo sincronizzato dall'unica piattaforma del firewall.



CHI SIAMO

In uno scenario ICT in continua evoluzione, Allnet.Italia S.p.A. rappresenta il tuo partner ideale per l'innovazione e la trasformazione costante. In base a dimensione e specializzazione della tua azienda, ti guideremo nella scelta delle soluzioni migliori.

All'interno del nostro ecosistema troverai un set di servizi su misura, partner terzi fidati e soluzioni professionali pensate per affiancarti in ogni fase del ciclo di crescita del tuo business.

L'AZIENDA

Fondata nel 2000 a Bologna, Allnet.Italia nasce

come distributore indipendente ad alto valore aggiunto.

Negli anni abbiamo ampliato la nostra offerta fino a diventare un player di riferimento all'interno del panorama ICT.

Oggi la nostra è una realtà strutturata, finanziariamente solida e completamente digitalizzata. Un team di professionisti motivati e competenti è al servizio dei nostri partner.

IL POSIZIONAMENTO

Allnet.Italia opera esclusivamente in maniera indiretta tramite system integrator, ISP, installatori e rivenditori certificati nell'intero territorio italiano, oltre che nelle nazioni limitrofe.

Tramite una costante ricerca di tecnologie innovative ed un team giovane altamente specializzato, fornisce soluzioni ICT complete per le piccole e medie imprese, la pubblica amministrazione, il settore bancario e quello industriale.

LE SOLUZIONI

Il nostro è un mondo dove business continuity e trasformazione costante viaggiano di pari passo, in questo contesto Allnet.Italia si impegna ad abbracciare entrambe le esigenze. Ad oggi siamo in grado di fornire un ampio spettro di soluzioni basate su più di 25.000 prodotti professionali che ruotano intorno alle nostre 6 business unit.



UNIFIED COMMUNICATIONS & COLLABORATION

Vasta gamma di soluzioni per la telefonia aziendale, per il mobility e per la collaborazione.



DATA CENTER & CLOUD

Per realizzare sistemi virtualizzati veloci e sicuri, grazie a piattaforme di switching che creano Data Center Software Defined di ultima generazione.



WI-FI & WIRELESS INFRASTRUCTURES

Infrastrutture di rete wireless, da semplici LAN dedicate a piccole realtà aziendali, a complessi collegamenti multisede mission-critical.



NETWORKS & WIRELESS

Soluzioni per le infrastrutture di rete aziendale, dalle SMB alle realtà più complesse che necessitano di tecnologie avanzate che includono switch, router e apparecchiature di sicurezza.



SECURITY

Sistemi di videosorveglianza IP da interno ed esterno e soluzioni di sicurezza informatica per le reti aziendali.



IOT & MORE

Nuove tecnologie di nicchia come, l'RFID, l'Home & Office Automation e l'IoT - Internet of Things.

IL MODELLO DI BUSINESS

Il nostro impegno è anticipare l'evoluzione dei trend tecnologici tramite lo studio continuo del mercato, lo scouting di nuove soluzioni e il testing tecnici per validarne la solidità ed il posizionamento sul mercato.



ASSISTENZA

proattiva per supportare i nostri clienti nell'evoluzione del loro business verso nuove aree dell'Information Technology, con potenziali migliori di crescita e profittabilità.



METODO

lavoro con account dedicato, gestione e protezione progetti, per fornire in partnership la soluzione migliore per la soddisfazione dell'utente finale, in fase di pre e postvendita.



SUPPORTO

progettuale e tecnico per trovare soluzioni tecnologiche end to end.



TRAINING E MARKETING

con erogazione di formazione certificata e servizi di marketing e lead generation.



LOGISTICA

eccellente, con ampie disponibilità di magazzino e consegne nel giro di 24/48 ore, completamente integrata con il Web ed i processi